

Learn Box : Sage X3 - Gestion des ventes



PUBLIC VISÉ

Cette formation s'adresse aux professionnels de l'administration des ventes et du commerce.



PRÉREQUIS

Connaissance du métier de commercial ou de l'administrateur des ventes.



DURÉE

0 jour
(3 heures)



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Gérer des flux vente dans SAGE X3
- Gérer les tarifs de vente dans SAGE X3
- Créer les fiches clients dans SAGE X3



DESCRIPTION

- Overview
- Données de base Sociétés et sites
- Données de base Clients
- Données de base Articles
- Données de base Tarifs
- Flux Transactions
- Flux Commandes
- Flux Livraisons
- Flux Factures
- Flux Retours et avoirs
- Conclusion



MOYENS ET SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

Cours en E-learning
Support de cours à disposition sur plateforme LMS
Exposés théoriques



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

E-learning interactif : Découverte du module - Explications théoriques - Exercices et observations



MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE SUIVI

Des quizz et simulations sont à réaliser au cours de chaque chapitre. Un score de minimum 80% est attendu pour valider le module.

Un certificat de formation est remis à l'issue de la formation.



PROFIL DU / DES FORMATEURS

Formation en E-learning sans formateur



ASSISTANCE TECHNIQUE ET PÉDAGOGIQUE POUR ACCOMPAGNER LE BÉNÉFICIAIRE DANS LE DÉROULEMENT DE SON PARCOURS

Notre équipe est à votre disposition via l'adresse formation@4cad.fr pour vous accompagner et répondre à vos questions avant et pendant toute la durée de la formation.

